

# OFFRE D'EMPLOI

## - STAGE -

### Business Developer Junior

**Durée** : 6 mois

**Date de début** : Dès janvier 2025

**Localisation** : Aix-en-Provence

#### Présentation de l'entreprise :

NepTech est une startup française innovante, fondée en mai 2020 à Aix-en-Provence, réinventant la mobilité navale de demain.

NepTech conçoit des navettes fluviales et maritimes de transport de passagers 10 à 30 mètres à propulsion électrique (100% batteries – électro-solaire – hybride pile à combustible hydrogène + batterie – hybride diesel-électrique). Ces navires, capables de transporter entre 10 et 250 passagers, sont conçus pour les promenades côtières et fluviales, les trajets réguliers, ainsi que les traversées de fleuves ou de ports.

En tant que véritable laboratoire d'innovations, NepTech s'engage à minimiser l'impact environnemental du transport maritime et fluvial. Pour ce faire, l'entreprise développe des technologies de pointe visant à réduire drastiquement les besoins énergétiques des navires, offrant ainsi des solutions de mobilité durable et performante.

Soutenue par une équipe d'une dizaine de collaborateurs, NepTech offre une alternative à la mobilité urbaine et côtière, contribuant à la décongestion des centres urbains tout en réduisant considérablement l'empreinte environnementale. En 2024, la mise à l'eau de ses premières unités — quatre navires bas-carbone conçus et construits en France — a marqué une étape clé dans son développement, avec des projets destinés à des opérateurs privés et publics en France.

NepTech continue de se développer en France et amorce son expansion internationale. Incubée au sein de la pépinière CleanTech du Technopôle de l'Arbois à Aix-en-Provence, l'entreprise bénéficie d'un environnement propice à l'émergence d'innovations en faveur de la transition écologique.

### **Descriptif du poste :**

NepTech recherche un profil motivé pour contribuer activement à la croissance commerciale de la société dès janvier 2025. Vous travaillerez en étroite collaboration avec l'équipe commerciale : Business Developer et CEO, apportant un soutien clé au développement commercial, à la mise en œuvre de la stratégie marketing, ainsi qu'à la gestion de la communication.

Vous jouerez un rôle clé dans le développement de NepTech en apportant des idées novatrices et en contribuant activement à sa croissance. Force de proposition, vous serez au cœur de l'expansion des activités et de l'accroissement de la visibilité de l'entreprise, tout en participant à l'élaboration de nouvelles opportunités stratégiques.

### **Descriptif des missions :**

#### **Développement commercial :**

- Contribuer à la mise en œuvre de la stratégie d'acquisition de clients (B2B, B2G)
- Participer à la prospection commerciale (identification et qualification de prospects et opportunités en France, Europe, et sur les marchés internationaux)
- Réaliser une veille sur les appels d'offres

#### **Marketing :**

- Réaliser une veille concurrentielle et sectorielle (innovations du secteur, concours et challenges)
- Contribuer à l'élaboration du plan marketing, en conduisant notamment des études de marché ciblées (zones géographiques ou secteurs spécifiques)

#### **Communication :**

- Participer à la mise en œuvre de la stratégie de communication NepTech, incluant la gestion des réseaux sociaux, du site internet, des newsletters, etc.
- Réaliser et mettre à jour les supports de communication (plaquettes, éléments visuels, présentations) en lien avec l'image de marque de l'entreprise.

### **Profil :**

- **Expérience / Formation :**
  - Vous préparez un diplôme de Grande Ecole de Commerce / Communication ou équivalent BAC+5
  - Vous bénéficiez d'une première expérience significative
- **Savoir-faire**
  - Vous disposez de solides compétences en développement commercial et en marketing : études stratégiques, études de marché, prospection, CRM
  - Vous maîtrisez les outils de veille de marché (plateformes de marchés publics entre autres)
  - Vous êtes à l'aise à l'oral en français et en anglais
- **Savoir-être :**
  - Vous êtes curieux et avez démontré des capacités à travailler en équipe mais aussi en autonomie sur des projets innovants
  - Vous êtes à la recherche d'une expérience dans l'univers « start-up » offrant un champ des possibles très vaste
  - Vous êtes organisé et structuré
  - Vous êtes passionné par les sujets de transition énergétique, de nouvelles mobilité, d'innovation (bas-carbone, hydrogène, technologies intelligentes...)

**Gratification mensuelle :** 1000€

**Langues :** Français / Anglais

**Adresse :**

Domaine du Petit Arbois - Avenue Louis Philibert  
13100 Aix-en-Provence

**Contact :**

Lenna Gwiss : [lenna.gwiss@nepotech.co](mailto:lenna.gwiss@nepotech.co)

**Site internet :** <https://nepotech.co/>



NepTech

Intelligent sea mobility